



Salze sind
unser
Leben

Wir suchen für unser Werk in Emmerthal bei Hameln zum
nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als

Produkt- und Vertriebsmanager (m/w/d)

Wir sind ein innovatives, international agierendes Unternehmen und mit über 400 Produkten Spezialist in der Entwicklung und Herstellung von Mineralsalzen. Zu unseren Kunden gehören bekannte Unternehmen der Pharma- und Lebensmittelbranche sowie für industrielle Anwendungen. Als einer der weltweit führenden Anbieter in diesem Segment wollen wir auch in Zukunft weiterhin Innovationen vorantreiben und wachsen.

Ihre Aufgaben:

- ◆ Schwerpunktmäßige Betreuung des Segmentes Mineralstoff-Anreicherung
- ◆ Planung und Durchführung von Verkaufsaktionen
- ◆ Mitarbeit bei der Entwicklung neuer Produkte
- ◆ Präsentation von Verkaufskonzepten bei Kunden, Seminaren oder Messen
- ◆ Erstellung von Verkaufskonzepten und der entsprechenden Unterlagen
- ◆ Durchführung von Marktanalysen
- ◆ Eigenständige Betreuung ausgewählter Kunden in Deutschland und Europa
- ◆ Reisetätigkeit

Ihr Profil:

- ◆ Sie verfügen über ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium z. B. der Lebensmitteltechnologie oder der Ökotrophologie
- ◆ Sie haben Erfahrung im Vertrieb, Marketing oder Produktmanagement auf der B2B-Ebene gesammelt
- ◆ Sie verfügen über sehr gute Englischkenntnisse, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- ◆ Sie arbeiten selbstständig, sind eine kommunikative Persönlichkeit und haben Freude am Umgang mit Kunden

Interesse?

Dann freuen wir uns bei Interesse über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Dr. Paul Lohmann GmbH & Co. KGaA
Hauptstraße 2
31860 Emmerthal/Germany
Lea Antol
T +49 5155 63-5155
karriere@lohmann-chemikalien.de
www.lohmann-chemikalien.de

 **Dr. Paul Lohmann®**

High value mineral salts